

XVIII Congreso Internacional ALASA 2025





**Jose Francisco Dovalina
Lara**

Director Regional Occidente
Banco del Bajío
México

El seguro agropecuario en el financiamiento al sector agropecuario

Banca Comercial: Operación de Crédito y Seguro Agro

Introducción

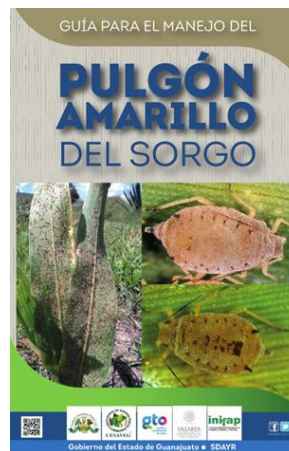
- Banco del Bajío nace en medio de una de las crisis económicas y financieras mas severas en México (1994 – 1995).
- El sector agropecuario uno de los mas afectados en la crisis de 1994 – 1995.
- Entramos a atender al sector agropecuario de la mano de la Banca de Desarrollo (FIRA).
- Apoyos en tasa, costos de garantía, incentivos, a poblaciones y segmentos prioritarios.
- Creación de las garantías de portafolio de primeras pérdidas (Año 2008).
- Apoyo de gobierno a los costos de seguro y coberturas de precios para incentivar uso de instrumentos de administración de riesgos.
- Nace el seguro básico obligatorio (heladas en Sinaloa en 2012).
- Seguro obligatorio para tener acceso a garantías de FIRA y para considerar garantías hipotecarias para calculo de reservas.

Riesgos en el Financiamiento al Sector Agropecuario

Climatológicos



Plagas y enfermedades



De mercado y cambiario



Instrumentos de Administración de Riesgos

Esquemas de Garantías

Del acreditado:

- Garantías líquidas.
- Hipotecarias.
- Prendarias
- Certificados de Depósito
- Cesión de Derechos
- Hipotecarias.

De la Banca de Desarrollo.

- Tradicionales
- Portafolio

Seguro Agrícola y Pecuario

- Seguros a los cultivos y plantaciones.
- Seguros para cubrir mortandad de animales.
- Seguros contra daños a los activos.

Coberturas de Precios, Tasas de Interés y Tipo de Cambio

- Cobertura de precios.
- Swaps, CAP de tasas de interés.
- Forwards de tipo de cambio

Financiamiento del Costo del Seguro

Paquete Tecnológico para el cultivo de maíz

\$ 51,123
por
hectárea

Preparación del Terreno	\$ 4,200	Riego	\$ 5,360
Barbecho	\$ 1,400	Cuota	\$ 3,360
Rastreo	\$ 1,400	Aplicación	\$ 2,000
Nivelación	\$ 800		
Surcado	\$ 600	Control de plagas	\$ 6,960
		Diversos agroquímicos	\$ 6,960
Siembra	\$ 10,650	Cosecha, selección y empaque	\$ 5,852
Siembra	\$ 1,200	Trilla	\$ 3,800
Semilla de maíz	\$ 9,100	Acarreo	\$ 2,052
Ayudante de siembra	\$ 350		
Fertilización	\$ 10,410	Asistencia Técnica	\$ 515
Urea	\$ 3,680	Asistencia Técnica	\$ 515
15 - 30 - 15	\$ 4,130		
Hycrop arranque	\$ 500	Seguros	\$ 3,500
Hycrop desarrollo	\$ 500	Seguro agrícola	\$ 3,500
Sulfato de amonio	\$ 600		
Aplicación de fertilizante	\$ 1,000	Comercialización	\$ 3,676
		Cobertura de Precio	\$ 3,676
Riego	\$ 5,360		
Cuota	\$ 3,360		
Aplicación	\$ 2,000		

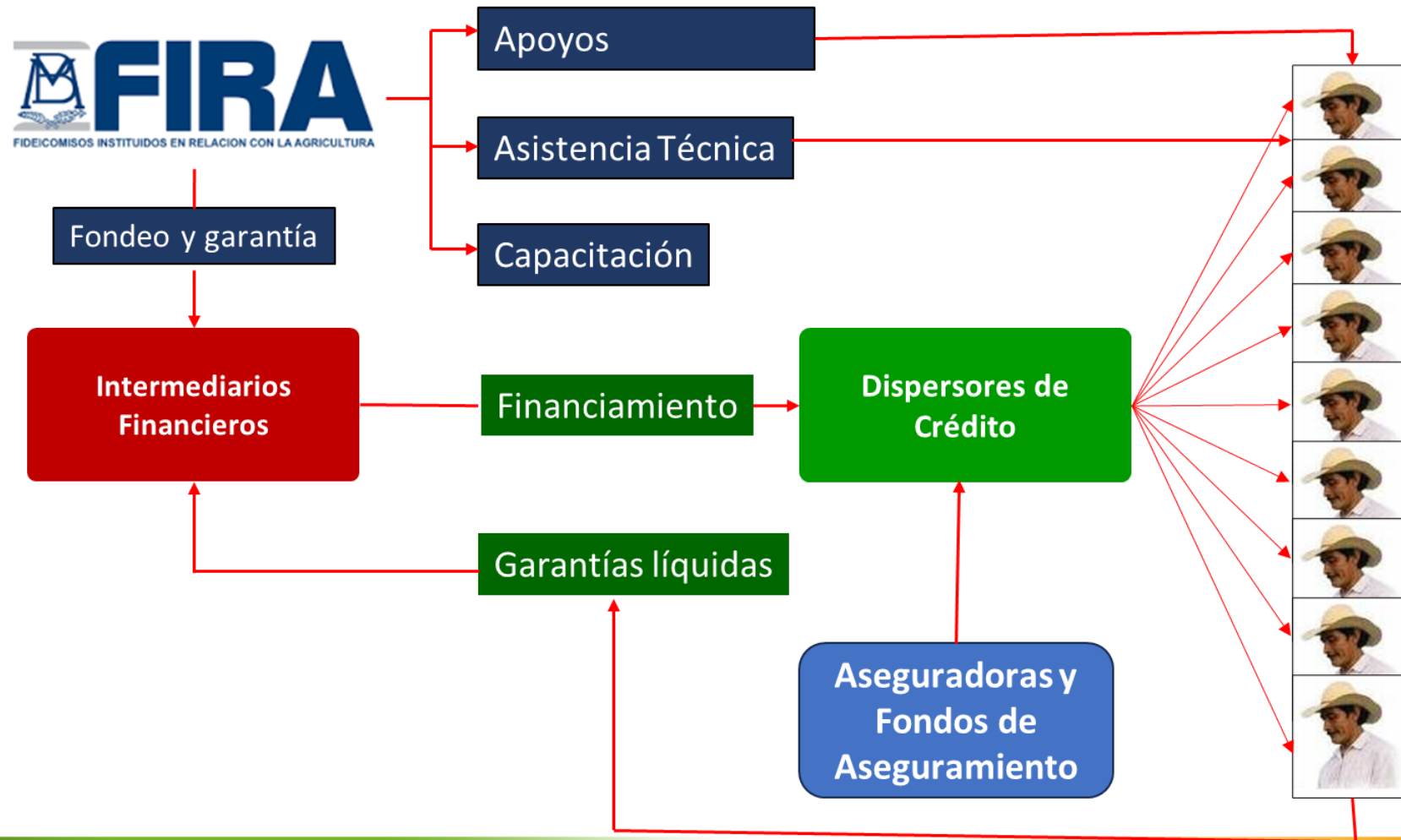
Financiamiento a pequeños productores



Pequeñas unidades productivas, con baja tecnología y poco acceso al financiamiento.



Financiamiento a pequeños productores



Financiamiento a pequeños productores



Fonaga Profértil

**Compra
Consolidada de
Insumos Agrícolas**



Crédito de Avío

**Capital de trabajo
para cubrir los
gastos del cultivo**



**Crédito
Prendario**

**Acopio y
comercialización de
cosechas**



Retos para incentivar el uso de seguro agropecuario

- **Incentivar la asociación de productores.**
- **Seguros que cubran los riesgos que afectan a los productores, incluyendo los riesgos de plagas y enfermedades.**
- **Promover los beneficios del seguro.**
- **Programas de apoyo por parte del gobierno para incentivar el uso del seguro.**

El seguro no se debe ver como un gasto, es una herramienta de administración de riesgos

Obrigado!

¡Gracias!

